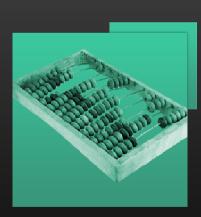


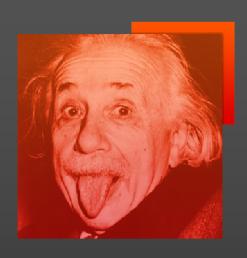


Система управления доходами авиакомпании: IT-вложение как бизнес-приобретение

## Эволюция систем управления доходами











Как работает система управления доходами (RMS)

Максимизация доходов авиакомпании от пассажирских перевозок посредством определения оптимальных пределов продаж по классам бронирования

## Немного RMS-математики, если интересно...

$$E_{AB}^{D} = \frac{\Delta Q_{A}/Q_{A}}{\Delta p_{B}/p_{B}}, E_{I}^{D} = \frac{\Delta Q/Q}{\Delta I/I}, E_{p}^{D} = \frac{\Delta Q/Q}{\Delta p/p},$$
 $f(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} e^{-\frac{(a-\mu)^{2}}{2\sigma^{2}}},$ 
 $\frac{1.00}{a.75}$ 
 $\frac{a.75}{a.60}$ 
 $\frac{a.75}{a.75}$ 
 $\frac{a.25}{a.75}$ 
 $\frac{a.75}{a.75}$ 
 $\frac{a.75}{a.75}$ 

$$egin{align} M[X] &= \int\limits_{-\infty}^{\infty} x \, dF_X(x); x \in \mathbf{R} \ &D[X] &= M\left[|X - M[X]|^2
ight] \ &F_Y(y) \equiv \mathbf{P}(Y \leqslant y) = \sum_{k=0}^{|y|} inom{n}{k} p^k q^{n-k}, \ y \in \mathbf{R} \ & \end{pmatrix} \end{split}$$

$$E_n(x) = rac{n!}{\sqrt{\pi}} \int\limits_0^x e^{-t^n} dt = rac{n!}{\sqrt{\pi}} \sum_{p=0}^{\infty} (-1)^p rac{x^{np+1}}{(np+1)p!}.$$

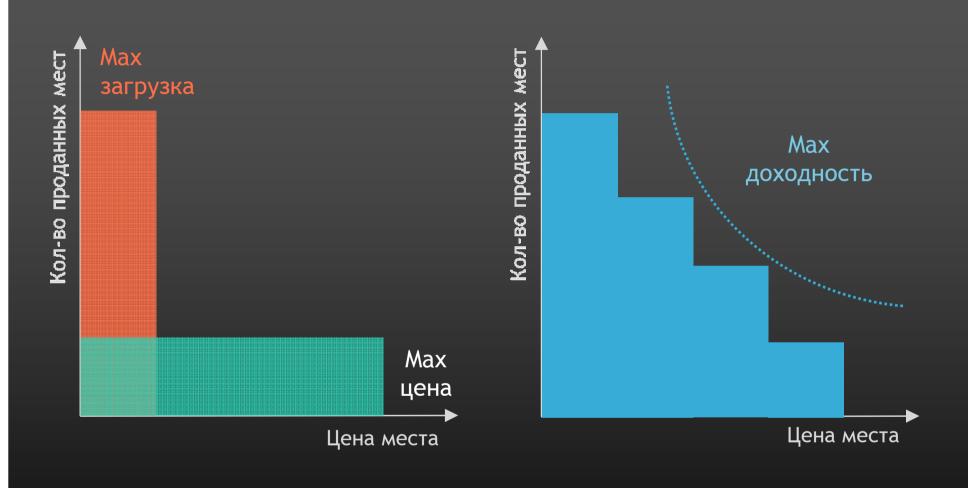
 $\operatorname{erf} \, x = \frac{2}{\sqrt{\pi}} \sum_{n=0}^{\infty} \left( x \prod_{i=1}^{n} \frac{-(2i-1)x^2}{i(2i+1)} \right) = \frac{2}{\sqrt{\pi}} \sum_{n=0}^{\infty} \frac{x}{2n+1} \prod_{i=1}^{n} \frac{-x^2}{i}$ 

$$F_X(x) = \mathbb{P}^X((-\infty, x]) = \mathbb{P}(X \leqslant x)$$

$$\mathbb{P}^X(B) = \mathbb{P}(X \in B) - \int_B f_X(x) dx$$



Авиабилеты, конечно, не антиквариат, но зачем продавать задёшево сегодня то, что можно продать задорого завтра?



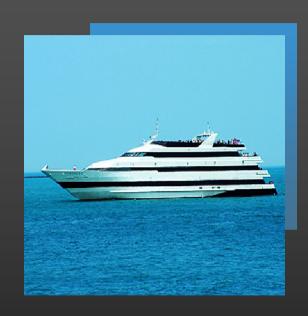
**HET RMS** 

ECТЬ RMS

## Эффект от использования RMS



Яхта руководителя авиакомпании без RMS



Яхта руководителя авиакомпании с RMS



Яхта руководителя авиакомпании без RMS через 3 года

Повышение доходности при использовании RMS

Снижение доходности без RMS на рынке, где конкуренты пользуются RMS

## Что дает RMS Авиакомпании: уменьшение операционных затрат



Мощность Pontiac Firebird 232 лошадиные силы



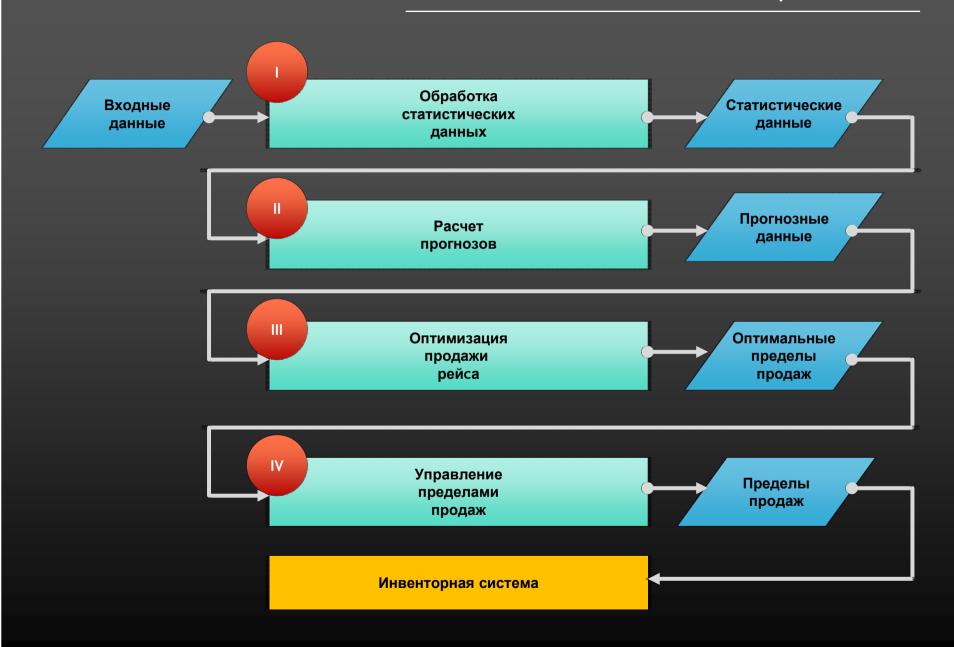
Мощность RMS 232 человеческих мозга

## Что дает RMS Авиакомпании: база экспертных знаний

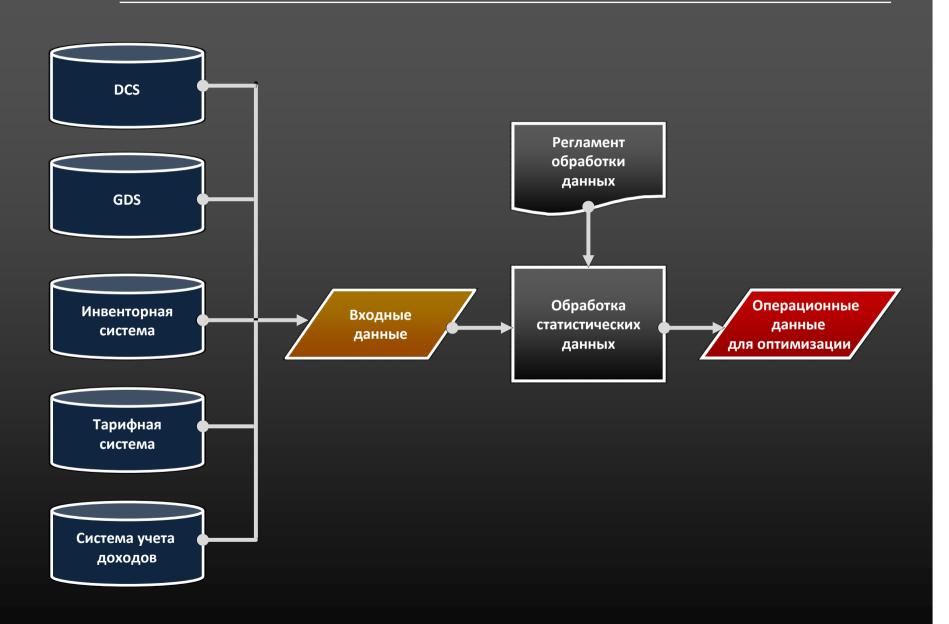
Без внедрения таких IT-решений, как RMS, руководитель рискует стать заложником опытного персонала



## Особенности работы RMS



## Особенности работы RMS: обработка статистических данных



#### Особенности работы RMS: расчет прогнозов

Прогноз спроса на основе статистики бронирования из инвенторной системы

#### по направлению

по сегменту рейса по статистике аналогичных вылетов

с тем же маршрутом

в тот же день недели

в тот же временной интервал

#### по каждому классу бронирования

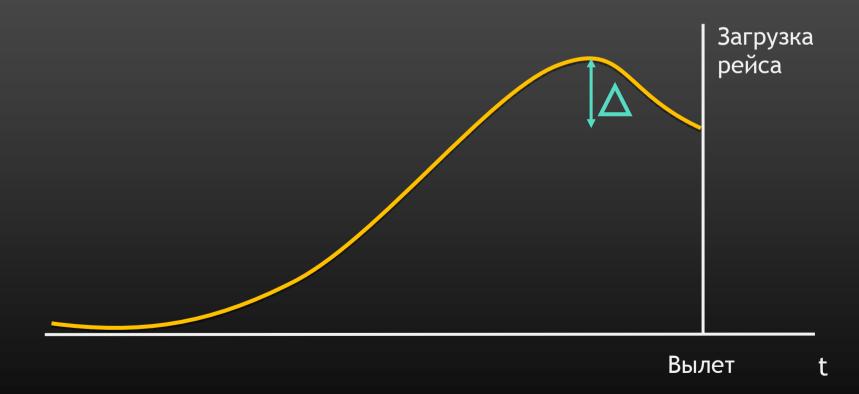
с учетом текущего тренда бронирования

с учетом сезонности

Прогноз неявок (No-show) на основе статистики из системы регистрации по классам бронирования

# Перевозка пустых кресел –всегда упущенный доход!

Необходимо прогнозировать отказы и no-show для последующего расчета объема перебронирования

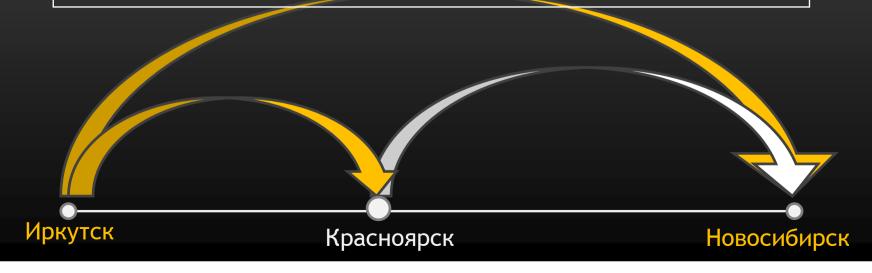


## Особенности работы RMS: оптимизация продажи рейса

Расчет оптимальных пределов продаж

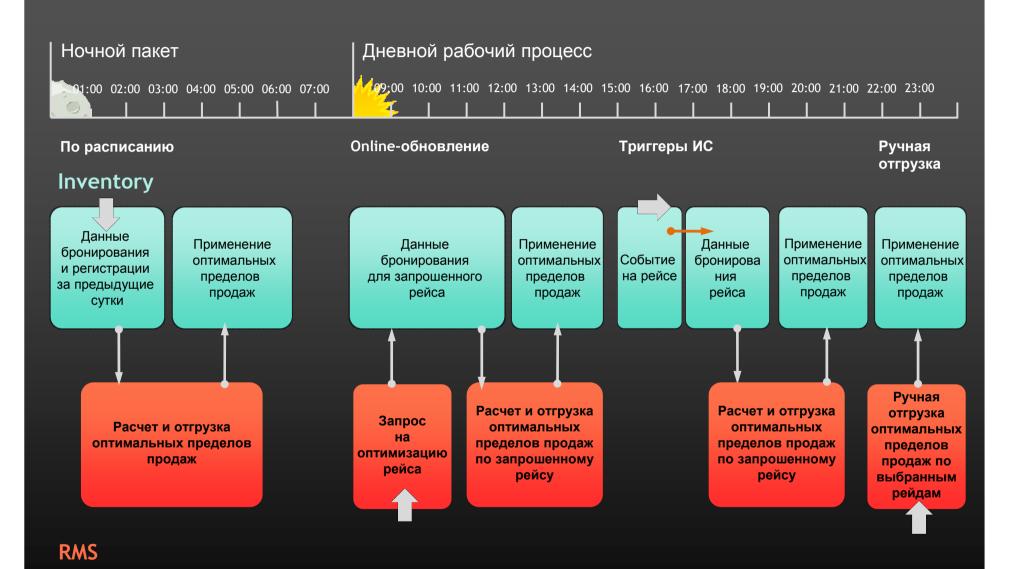
Возможность задания собственных сценариев продаж

Оптимальное распределение емкости между сегментами для многосегментных рейсов





## Особенности работы RMS: управление пределами продаж рейса



## Как вдохнуть жизнь в RMS: интеграция

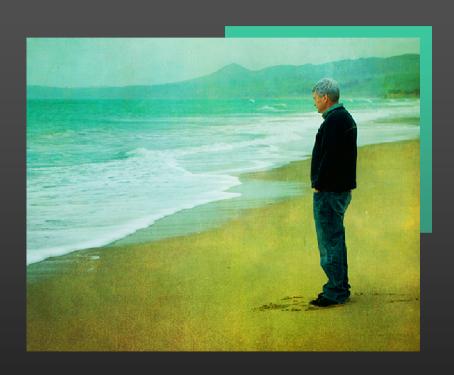




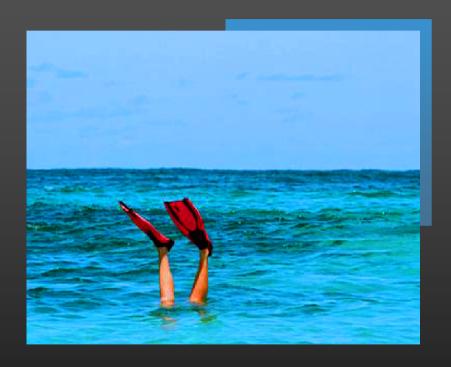


Глубокая интеграция с инвенторной системой и другими системами авиакомпании

## Как вдохнуть жизнь в RMS: консалтинг



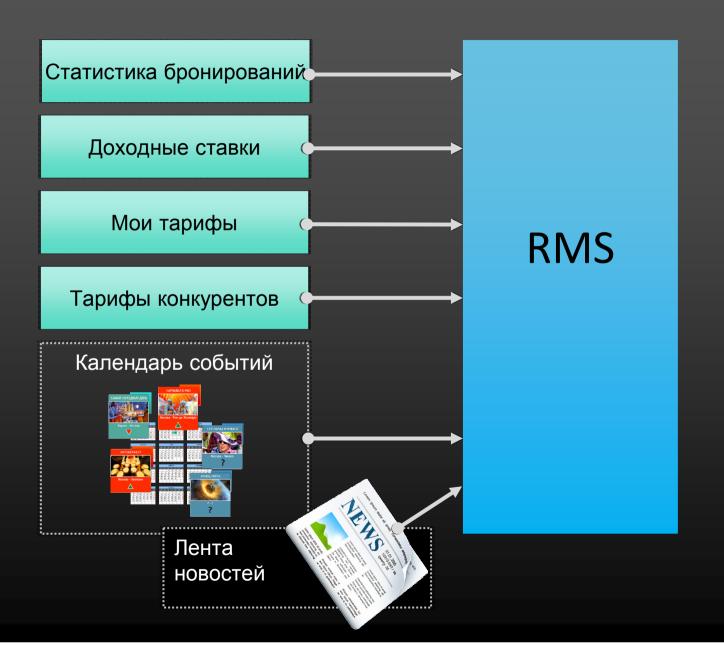
Консалтинг, который не просто даёт советы и обучает нажимать кнопки,

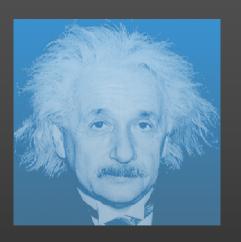


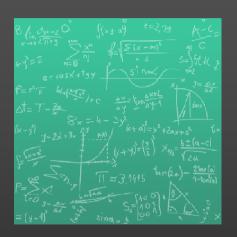
а погружается с головой в исследование особенностей Авиакомпании и вырабатывает оптимальные решения

#### Развитие RMS











Решение типовых задач с помощью RMS

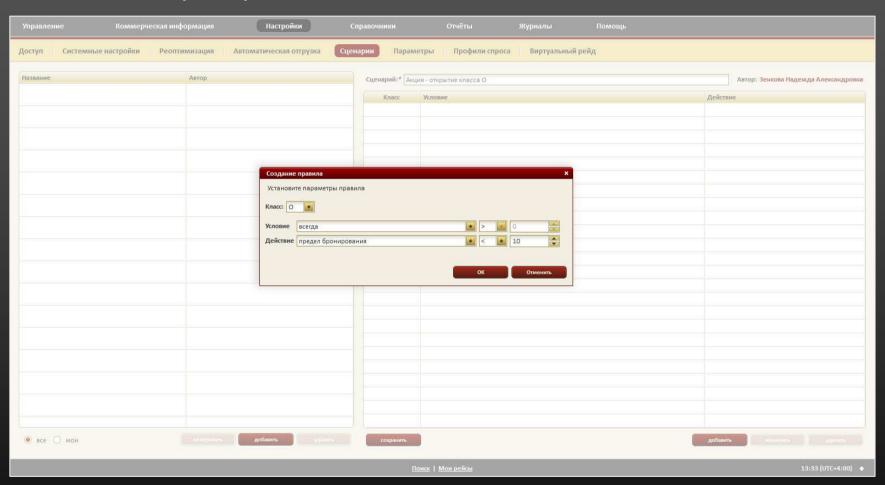
## Рекламные акции авиакомпании

#### Определить период пониженного спроса



## Рекламные акции авиакомпании

## Создать сценарий продаж

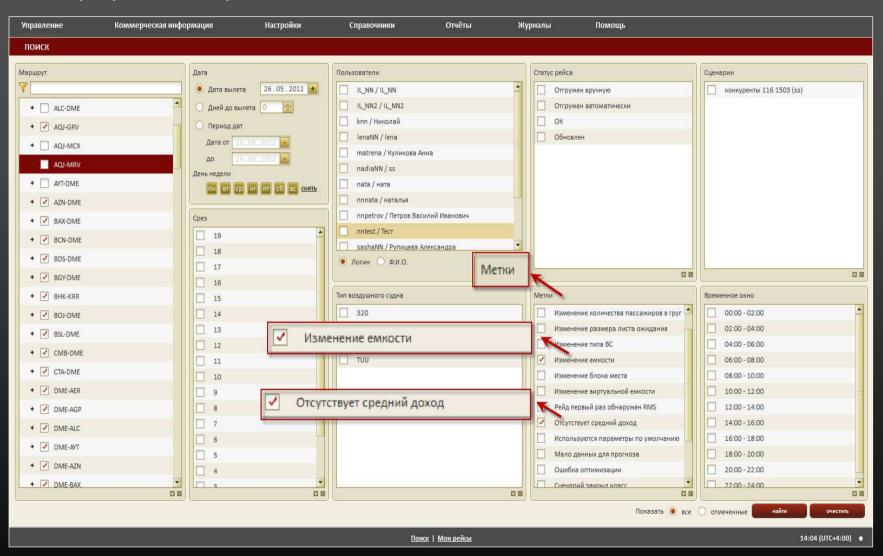


# Кратковременные нерегулярные периоды повышенного спроса (special events)



#### Оптимизация рабочего времени сотрудников

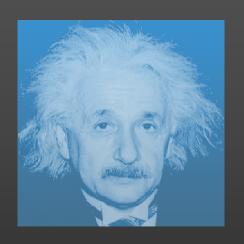
#### Выбор критичных рейсов

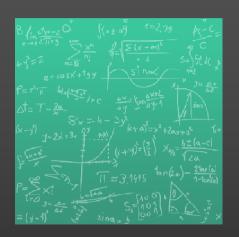


## Оптимизация рабочего времени сотрудников

#### Оценка необходимости вмешательства специалиста









Спасибо за внимание!